



# 日本のものづくりに革新の息吹 顧客本位の「ことづくり」で勝つ

産業技術総合研究所が主催する日本を元気にする産業技術会議(後援・日本経済新聞社)は5月22日、シンポジウム「成長の新しい姿 もの×ことイノベーション」を開いた。東京理科大学の中根滋理事長による基調講演などによって日本経済の活性化への道筋が浮き彫りになった。

日本の今までの典型的なも  
のづくりはバツク(仕様ドリ  
ブン)でした。必要なスペックがわ  
かっていて、そこが目標です。  
デザインはギブンなのです。  
でも、I.O.T.(インターネット・オ  
ブ・シングス)のものづくりはデ  
ザインから入るのです。GUI  
(グラフィカル・ユーティリティ  
(グラフィカル・ユーティリティ・イン  
ターフェース)の設計から入り  
めるわけです。

## パネルディスカッション



**[パネリスト]**  
**小松崎 常夫氏**(セコム 常務執行役員／ものごと双発学会 理事)  
**梶本 一夫氏**(パナソニック 全社CTO室 理事)  
**田中 芳夫氏**(東京理科大学院 イノベーション研究科 教授／ものごと開拓親子会議技術統合研究会 情報・空間工学領域 領域長)

## 日本の製造業 復活の处方箋 強さ生かすサービスの視点

「デザインから始めて「成果」を

A black and white photograph of Shigeo Nakane, a middle-aged man with glasses, wearing a dark suit and tie, speaking into a microphone at a podium.

東京理科人字 理事長／  
ものこと双発学会 会長  
**中根 滌氏**

基調講演



東京理科大学 理事長  
のこと双発学会 会長  
**中根 滌氏**

出典：2015年6月22日日経産業新聞掲載

のこと双発学会・協議会関係者の  
パートのみ掲載しております。

今はソフトがハードを選別する時代に入っている。ソフトのプラットフォームが消費者、システムインテグレーター、メーカーなどのモチベーションをくすぐるような環境づくりをする転換期に自ら乗り出せる(樋木)

日本の表道東はノリで環境をスマハルとしての販路を持つてゐる。

IoT時代は日本のチャンス 顧客とつながり新ビジネスを(田中)

IoT（インターネット・オブ・シングス）はお客様と1対1でつながることで、お客様の価値を常に考えている日本人ならば、それができる。お客様のサービスが何かあって、そこに製品を作ることを日本人がするならば、まだ勝てる。チャンスだと思う。まだ日本は強く、「日本企業のシェアが100%近くを占める製品が多い」とある。次の世代では再び日本は製造業を持ったサービス産業として復活できる。このようにテクノロジーで新しいビジネスを創っていくことが「ものこと双発学会」の目的であり、産業構造革命の推進だと思っている。

産総研をビッグデータから付加価値生む実験場に(関口)

消費者にとっての価値はモノを持つことから、モノを使ってどんな経験をするかに移った。これからは様々な部材を組み合わせ、受け取る顧客の要件に応じてカスタマイズするという流れになる。さらに提供したサービスを顧客がどう感じたか、といった情報を計測し、ビッグデータとして蓄え、人工知能などの技術で付加価値を高めていくことも重要になる。産総研としてはサービスの付加価値化につながる研究を進めている。また企業がビッグデータを使い、新たなサービスを作り出すトライアルができる場も提供していきたい。

産総研「第4期中長期計画」始動  
「橋渡し」機能の強化へ抜本改革

7領域で先端技術を事業化

#### 産総研が取り組む7領域

